

VERKOPER – ASPIRANT SHOPMANAGER

(E-bikes – sport fietsen – racefietsen – MTB)

Over deze functie

Als verkoper aspirant shopmanager ben jij mee de drijvende kracht achter de groei van RAIDA in jouw regio. Na een grondig introductieprogramma zul je snel vertrouwd raken met het bedrijf, de diverse doelgroepen en ons breed gamma aan producten en services. Jij bent gespecialiseerd in het adviseren en verkopen van fietsen, fietsonderdelen, en accessoires en zorgt voor een optimale winkelervaring. Je rol is essentieel in het bieden van technische kennis en persoonlijke service om ervoor te zorgen dat elke klant de beste fiets en uitrusting vindt die aan hun behoeften voldoet. Daarnaast ontwikkel je je managementvaardigheden om door te groeien naar shopmanager. Je bent een teamspeler met een commerciële instelling en denkt mee over het verbeteren van processen en resultaten.

- **Veelzijdig klanten contact:** als rasechte verkoper ben je 80% van je tijd bezig om klanten te adviseren
- **Diversiteit:** je komt terecht in een dynamische en uitdagende werkomgeving.
- **Impactvolle samenwerking:** je werkt nauw samen met de je collega's en stuurt jouw team aan.
- **Transparante communicatie:** je rapporteert rechtstreeks aan de Sales Manager en zorgt dat alle partijen steeds duidelijk op hoogte zijn van alles.
- **Up-to-date administratie:** je verwerkt alles correct in de bedrijfssoftware en applicaties en stelt samen de juiste offerte op, waarmee je klanten en prospects weet te overtuigen van hun aankoop. Je sluit nadien het dossier ook correct af voor de boekhouding/leasing.

Over ons bedrijf?

RAIDA is met 12 winkels aanwezig in West- en Oost-Vlaanderen, Vlaams Brabant en Brussel. We beschikken over high-end fietsen (e-bikes, racefietsen, mountainbikes, stadsfietsen ...), fietskleding en accessoires, en bieden diensten zoals onderhoud, leasing en verzekeringen aan zowel aan particuliere als professionele gebruikers.

Onze visie is mens en natuur dicht bij elkaar brengen, elke verplaatsing moet een beleving en ontdekking met de fiets zijn.

Ons team is een mix van gedreven mensen, zowel e-bike adviseurs als e-bike technici, die onze premium elektrische en sportfietsen voorstellen in stijlvolle beleveniswinkels met shop-in-shopconcept.

Je profiel

- Je hebt reeds enkele jaren commerciële ervaring in de verkoop of als shopmanager, bij voorkeur in de sector.
- Je bent een ondernemende persoonlijkheid en een echter hunter die energie haalt uit het verkopen van de juiste fiets.
- Je bent een teamplayer en begrijpt dat we verder komen als we samenwerken, je bent assertief en hebt een professionele uitstraling.
- Positieve mindset – je bent positief ingesteld en je communiceert op een open, vriendelijke manier.
- Jouw commerciële instelling maakt jou een ideale visitekaartje van RAIDA.

Wat hebben wij u te bieden ?

Wij staan voor elkaar klaar en weten elke klus te klaren. Wordt jij onze nieuwe collega ? Dan kan je rekenen op het volgende :

- Een jonge en gemoedelijke sfeer
- Afwisseling en groeikansen
- Een contract van 38u/week van dinsdag t.e.m. zaterdag
- Een aantrekkelijk loon op basis van jouw ervaring – mogelijkheid Diverse extra legale voordelen (maaltijdcheques, ecocheques, eindejaarspremie, onkostenvergoeding, hospitalisatieverzekering, benefits@work,...)
- Bedrijfsfiets ter beschikking
- Aantrekkelijke voorwaarden op de aankoop van fietsen en artikelen
- Voldoende opleidingsmogelijkheden
- Toffe collega's die werk en plezier graag combineren (fietsuitjes, sporten, aperitieven,...)

www.raidacc

jobs@raidacc

Stuur ons je CV en
motivatiebrief per mail.



Plaats van
tewerkstelling
RAIDA Melle
Brusselsesteenweg 264
9090 Melle